Jornal Oficial do

Congresso Virtual da SBTD 2021

V Confira aqui tudo o que aconteceu durante o terceiro dia de Congresso V

WARMUP

Aula Restaurativa

Nada como começar o dia com uma aula para restaurar nossa energia e nosso corpo com mais leveza e mais descanso, não é? Esta foi a aula que a Bruna carinhosamente trouxe para a manhã deste último dia de congresso. Ela ensinou exercícios de respiração e concentração que proporcionaram momentos de equilíbrio e relaxamento físico, mental e emocional.

O desejo da SBTD, através das práticas aplicadas pela Bruna durante esses três dias de encontro, é que todos possam se beneficiar desses ensinamentos.



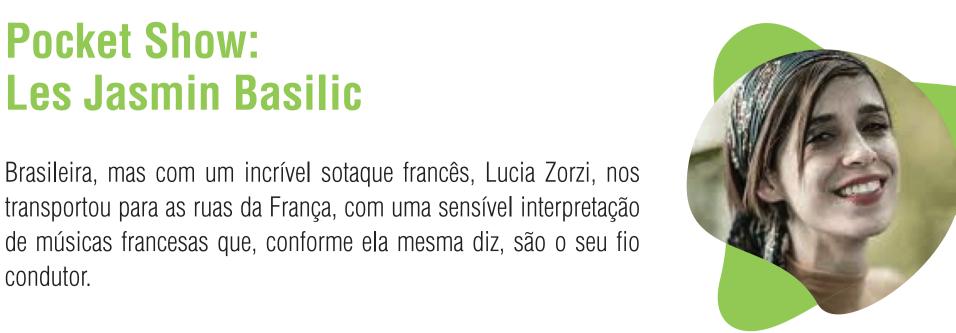
Pocket Show: Les Jasmin Basilic

transportou para as ruas da França, com uma sensível interpretação de músicas francesas que, conforme ela mesma diz, são o seu fio condutor.

finalizando a sessão de shows do 1°. Congresso Virtual da SBTD.

#show #melodia #frança #violão

Com o toque suave do seu violão, tocou 7 melodias, dentre elas: C'est si bom; Champs Elysées; Les Feuilles Mortes (Autumn Leaves); Les yeux ouverts (Dream a little dream of me) e com sua voz doce e postura elegante, trouxe um brilho especial ao palco,



#relaxamento #respiração #alongamento #namastê

Walk the Talk: Uma Empresa com Alma

PALESTRAS

Com um brilho especial nos olhos e demonstração de muito orgulho, Maria Claudia iniciou sua apresentação contando a história da Weleda, que em 2021 completará 100 anos. Ter alma dentro de um treinamento de desenvolvimento, é exatamente a declaração da importância de ter o seu lado humano, espiritual e integral dentro de uma empresa. Não existe uma empresa, existe um grupo de seres humanos que compõem uma empresa.

solo, relações comerciais justas e métodos farmacêuticos exclusivos.

Nosso jeito de ser (propósito): cuidado e respeito a todos seres vivos, conexão e preservação da natureza e despertar da consciência e um jeito de fazer. Nosso jeito de fazer (processos): produção de produtos naturais que não agridem o meio ambiente, agricultura sustentável que preserva a biodiversidade e a fertilidade do

Falou da filosofia antroposófica, das práticas sustentáveis, da trajetória e conquistas no Brasil, dos prêmios e reconhecimentos e de todos os ganhos obtidos com a implementação da liderança colegiada.

"A nossa mais elevada tarefa deve ser a de formar seres humanos livres que sejam capazes

de, por si mesmos, encontrar propósito e direção para suas vidas." Rudolf Steiner.

Fez questão de citar a frase do fundador da Weleda que tem uma grande representatividade:

E, como mensagem final, completou: "O mundo pede mais Weleda.Quando você faz o bem para o planeta você faz o bem para você!"

#seresHumanos #natureza #sustentabilidade #propósito

estratégia de implantação de ESG na organização

Dentre tantas informações importantes, Patrícia falou dos 4 fatores fundamentais que incentivam a mudança do papel das empresas na sociedade e a importância do RH dentro dessa estratégia, devendo engajar pessoas e atuar como protagonista em todos os aspectos. Citou dois cases de sucesso da BAMIN: investimento em tecnologia - atualmente não possuem mais barragens, obtendo 95% de

Como o RH pode contribuir na

recursos híbridos e, a criação de um programa de capacitação de mão de obra local, que qualificou 250 pessoas e absorveu 80% dessa mão de obra. Apresentou dados de uma pesquisa realizada pela Exame Invest em 11.01.21, que aponta: empresas que querem mudar devem assumir o compromisso de estabelecer políticas claras de compensação e remuneração e integrar a sustentabilidade em sua atuação e modelos de negócio e criar uma cultura corporativa, baseada no





FERNANDA O.

MACHADO

internas para a retenção de seus talentos. Para isto, foi criado o programa Líder+ com o intuito de abraçar um potencial talento em seu caminho de desenvolvimento. Deste modo, moldando os colaboradores para que futuramente adquiram competências corporativas.

Ambiente Virtual

parceiros externos.

O programa foi subdividido em 4 fatores: 1-Pensamento compreender o negócio, tomar decisões complexas / 2-Resultados tomar iniciativa, gerenciar a execução, foco no desempenho / 3-Pessoas — construir relacionamentos colaborativos, influenciar pessoas / 4-Self — ser autêntico, ser flexível e adaptável. E, o programa foi direcionado apenas à Gerentes de Primeira Linha

de Gestão, tem duração de 1 ano e conta com outras atividades e

Desafio de desenvolver a

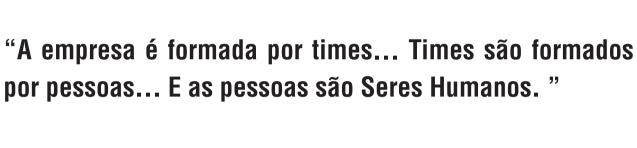
Liderança de Força de Vendas no

O case Abbott, tinha como propósito, maximizar as oportunidades

Hoje, já existe um movimento interno de pessoas interessadas, com grande expectativa, em conseguir participar no próximo programa. Isso, é sinal de sucesso e mais um outro indicador importante é que dos 8 indicados, 4 já receberam convites para processos seletivos internos e destes, 3 já foram promovidos. Isto trouxe a credibilidade que precisávamos.

#talentos #lideres #retenção

O termômetro e engajamento do Treinamento dependem da sua energia pessoal



O engajamento humanizado depende da nossa atitude e da agilidade

em nos adaptarmos rapidamente. Diante do cenário do Home Office,

todos tiveram que se adaptar. Dentro desse contexto humanizado, o

Quando se enxerga a Força de Vendas como Seres Humanos, tudo muda!



Como treinar, engajar e inspirar

figital. É saber qual ferramenta aplicar e de que forma você irá

inspirar o seu time tendo a tecnologia como meio.

times

vendas





MARCOS

ROJAS



Fernanda tem 15 anos de vivência no exterior, e ela fala que quando você trabalha no exterior a questão de Diversidade e Inclusão passa

Diversidade

nasceu neste contexto. Hoje ela faz parte do Centro de Inovação de Saúde na IBM — Unidade de Negócios que trata da parte cognitiva e de inteligência artificial e

também faz parte de diversos comitês e foi fazendo parte destes

a ser parte da sua vida, principalmente porque no Brasil você não

Futuro

Tecnologia

comitês que começou a entender como DI é estruturado. A saber, nos EUA diversas empresas já estão contratando um gestor especifico para cuidar de DI. Na IBM, quando pensam em construir um novo produto, por exemplo: um software de saúde para identificar células de tumores,

a forma que você cria este produto é através de **estudos clínicos** medidos em um grupo diverso, com isso, não se tem o risco de ser eficaz somente para a classe masculina, por exemplo. DI na IBM está muito claro o que é cada um dos dois, mas para Fernanda, a tradução para DI é: "Quando você é convidado para uma festa, e não te perguntam se você tem algum tipo de alergia, e se

bebe bebida alcóolica e a inclusão, é você saber que a festa será dos

#inteligênciaartificial #DI #inovação

anos 70 e você é convidado para dançar.

tempos

pós-pandemia Diante deste novo cenário pós-pandemia, dentre algumas ações a

Ashurst investiu em escritórios modernos, estimulou conversas

sobre remuneração, criou o Programa Stronger Together e revisou

Para manter os funcionários engajados, ressaltou a importância de

os gestores desenvolverem processos de comunicação com mais

qualidade, da empresa apresentar estratégias ágeis e flexíveis que

protejam suas equipes, do estímulo ao sentimento de pertencimento

Ao final, Fernando deixou 7 dicas simples, porém valiosas sobre

gentileza, empatia, respeito e colaboração que, quando praticadas,

promovem um grande efeito positivo para quem dá e para quem

contratos e mudanças nas relações de trabalho.

e a valorização do reconhecimento.

recebe.





papel do treinador não é apenas capacitar, motivar e manter a Força de Vendas engajada, mas também qualificá-los para a vida. Os treinamentos precisam ter conteúdo para ser usados na vida profissional e pessoal e para ser lembrados e não apenas para cumprir tarefas.





VICTÓRIA L.

STORINI

performance no Mundo "Figital" Os desafios de Treinamento de Vendas no novo normal e no mundo

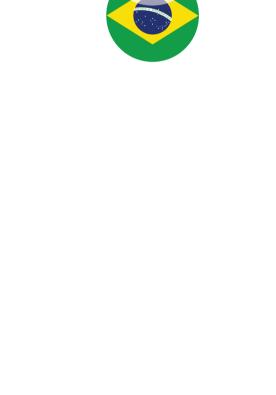
cliente. 5 novos fatores a serem considerados neste novo mundo: 1-Investimento. 2-Risco, 3-Efetividade, 4-Experiência e 5-Velocidade.

As 5 dicas para montar um grandioso programa de Treinamento de Vendas sem torrar dinheiro: 1-Direto ao ponto, 2-Menos é mais, 3-Customização e personalização, 4-Aprendizagem hibrida, e 5-Foco na melhoria de performance. A venda é um grande show, e só dá show quem está muito bem preparado.

Sob uma perspectiva ampla, sociológica e filosófica, Luiz Felipe Pondé partilhou sua visão sobre como o ser humano está inserido nesse processo de transformação digital, tanto pelo ponto de vista do trabalho quanto fora dele. Provocando reflexões profundas discursou sobre os impactos que a transformação digital já está causando nas nossas

JOSÉ RICARDO O que ocorre é que os clientes estão cada vez mais exigentes, bem informados, céticos e a pressão por preços mais baixos é grande. **NORONHA** Por isto, é importante cuidar bem da marca em todos os diferentes canais online e off-line. E o profissional de vendas tem que entender que ele é um dos elos mais fundamentais dessa jornada vivida pelo

#aprendizagemhibrida #clientes #vendas



transformação digital é só você poder trabalhar em home office e achar que está tudo lindo. Você precisa entender a transformação digital no âmbito sociológico, psicológico e histórico."

#pertencimento #reconhecimento #empatia

Protagonismo Humano na Ruptura Digital

vidas em todas as esferas - política, econômica, social, emocional e afetiva e alertou:

rupturas afetivas e emocionais e ser protagonista neste cenário tão agressivo que estamos vivendo, você tem que estar cada vez mais atento à informação e saber o que está acontecendo no mundo para além daquilo que é apenas o seu dia a dia. Leia, informe-se, pense e tome decisões estratégicas e certeiras para direcionar a sua vida.

#protagonismo #digital #transformação

"Se você quer ser protagonista da transformação digital, você tem que parar de pensar que

Uma das características do mundo digital é convergir o mundo do trabalho para o mundo pessoal. Então, se você quer ter as rédeas nas suas mãos, ter autonomia, evitar

Prêmio SBTD de Excelência - Edição 2021 (Período de Análise de 04.2020 à 03.2021)

Para a validação dos Cases dos ganhadores a SBTD contou com o apoio do Comitê de Pulse 2021, formado por profissionais especialistas em suas áreas de atuação.

A premiação tem como objetivo valorizar e incentivar projetos de melhoria da qualidade e aprimoramento de Boas Práticas de Recursos Humanos, Gestão de Pessoas e Liderança, Diversidade e Inclusão, Desenvolvimento de Força

Comitê de "PULSE" 2021:

MAURICIO STELLATO

Especialista em

MUNDO DIGITAL

No último dia do Congresso, 08 de abril, a SBTD apresentou o último



LUIZ FELIPE

PONDÉ

ANA PAULA MARTIM

Especialista em

RECURSOS HUMANOS

PRÊMIO SBTD

A SBTD celebra o lançamento da premiação nacional dos cinco melhores programas, projetos e, ações ou ferramentas de RH e T&D.



SBTD

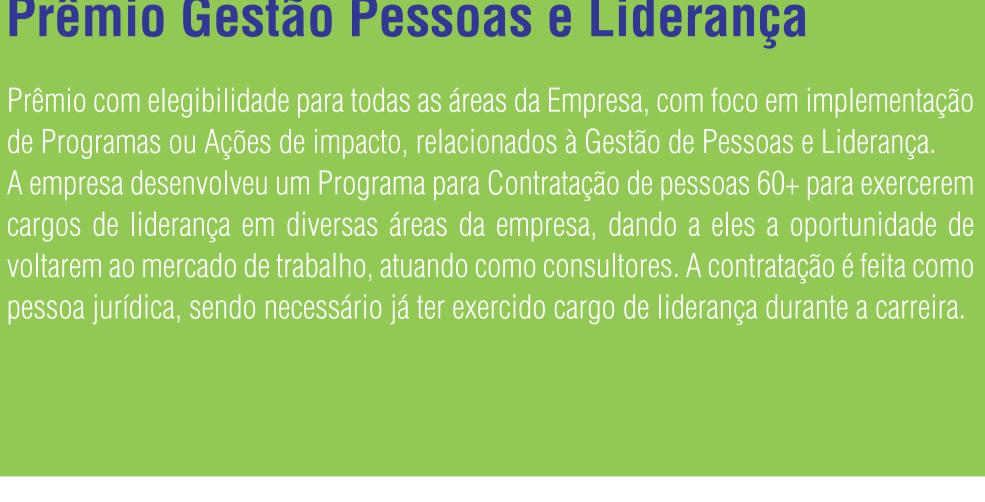
ALAN MORAES

Especialista em

EDUCAÇÃO CRIATIVA

de Vendas e Conduta de Cidadania.







RENATA A. FRANÇA

Especialista em

ORGANIZAÇÃO NÃO

GOVERNAMENTAL

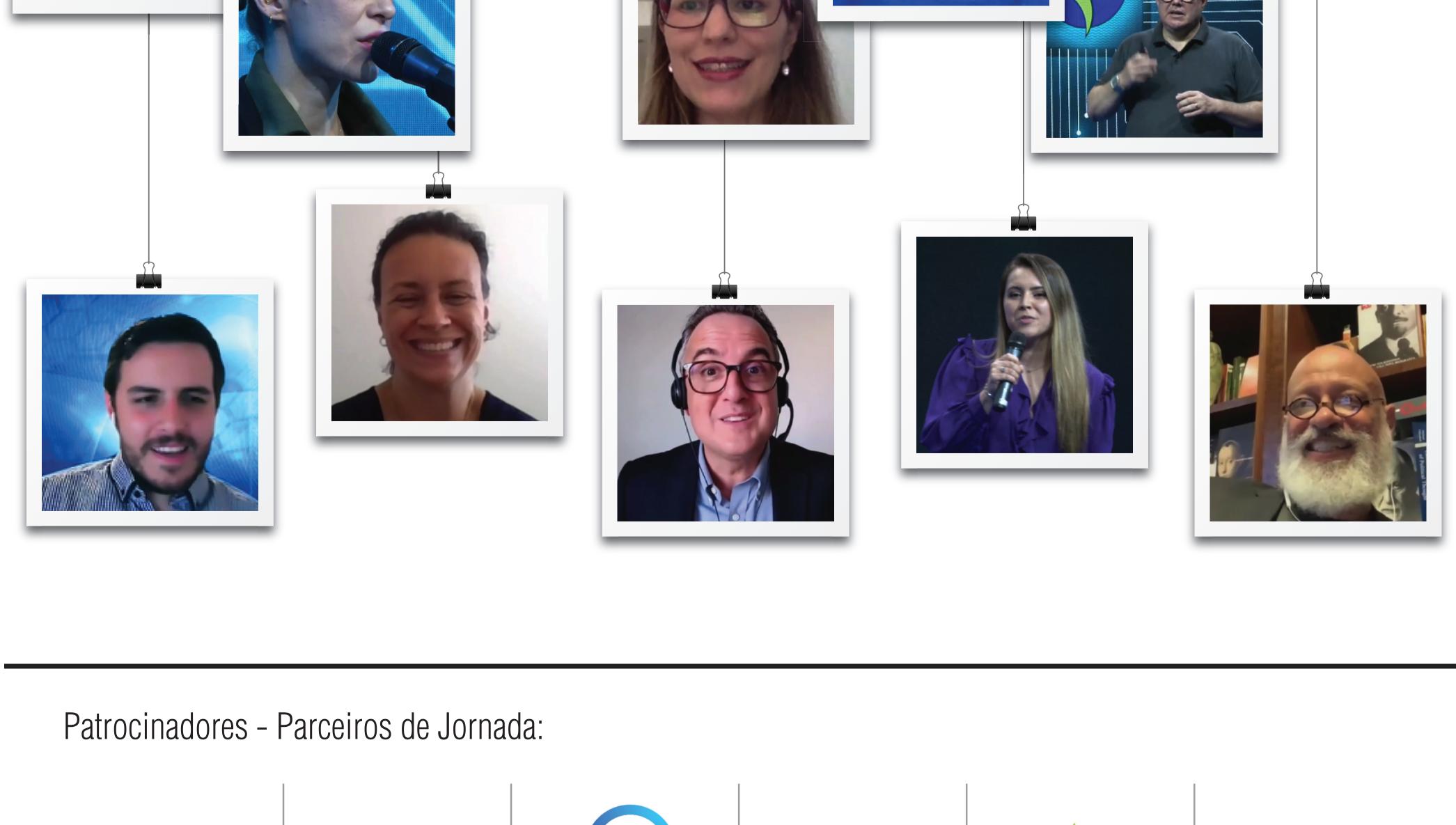


SÉRGIO BIALSKI

Especialista em

COMUNICAÇÃO

VARALDEFOTOS



Projetech

MOVERE

erexitus





SB

JOGOS PARA TREINAMENTO

HEUTAGUS Educação Corporativa

MUNDO

CERTO